

FINANSE ORGANIZACJI POZARZĄDOWYCH W
WYBRANYCH KRAJACH OECD W LATACH 2010-2020
FINANZAS DE ORGANIZACIONES NO GUBERNAMENTALES Y
OTRAS ENTIDADES QUE REALIZAN
ACTIVIDADES DE BENEFICIO PÚBLICO

MICHAŁ BITNER



Organizacje pozarządowe w SNA/ESA

2

- Powszechnie przyjęte konwencje międzynarodowe (The Johns Hopkins Comparative Nonprofit Sector Project: organizacje, prywatne, not profit-distributing, „samorządne”, dobrowolne)
- Jednostki instytucjonalne (zdolność prawna)
- Nie są producentami rynkowymi - większa część produkcji (usług) nie jest sprzedawana po cenach znaczących ekonomicznie
- Non-profit organizations a non-profit institutions serving housholds (NPISH)
 - ▣ Świadczą usługi na rzecz gospodarstw domowych
 - ▣ Nie są kontrolowane przez przedsiębiorstwa/institucje finansowe ani przez jednostki sektora rządowego

Metoda badania

3

- Wykorzystanie danych opartych na rachunkach narodowych (SNA, ESA, NIPA)
- Transpozycja kategorii rachunków narodowych na miary kondycji finansowej
- Wybór relacji i zjawisk podlegających badaniu
- Porównywanie pozycji znaczących
- Uzasadnienie wyboru krajów
- Wnioski i rekomendacje

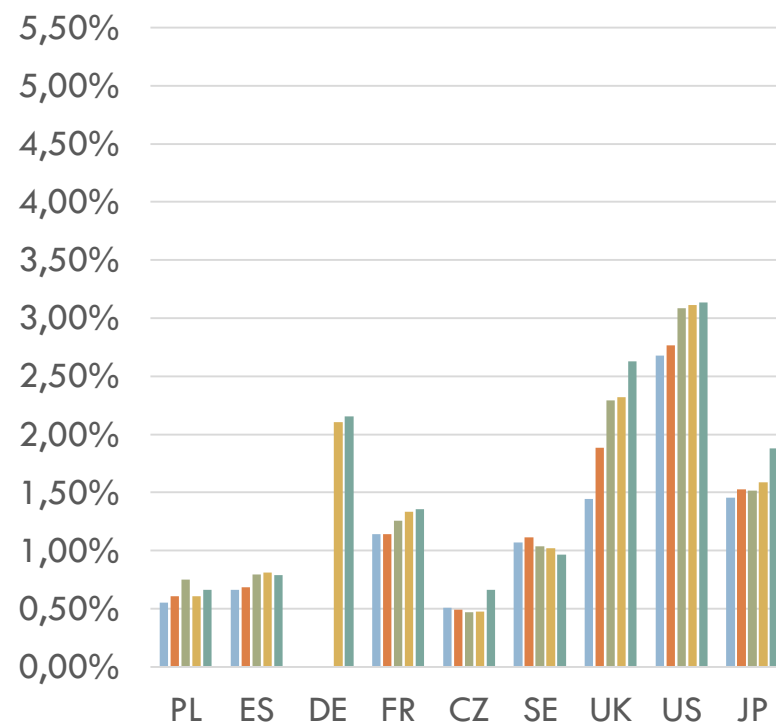
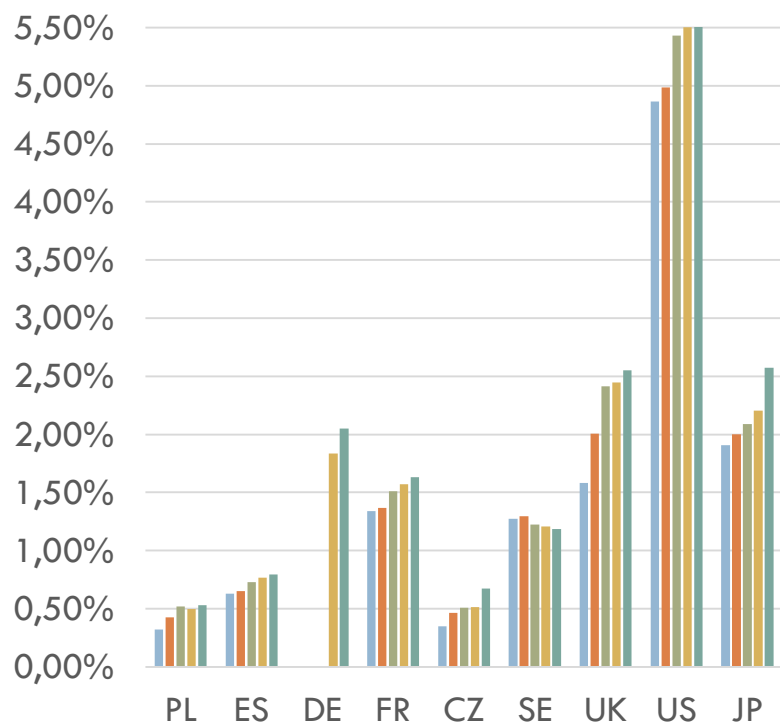
Udział NPISH

w wartości dodanej brutto

i w wartości produkcji

4

**Miary gospodarczego znaczenia: udział w GVA i udział w produkcji brutto
2000, 2005, 2010, 2015, 2020**



Obserwacje i wnioski

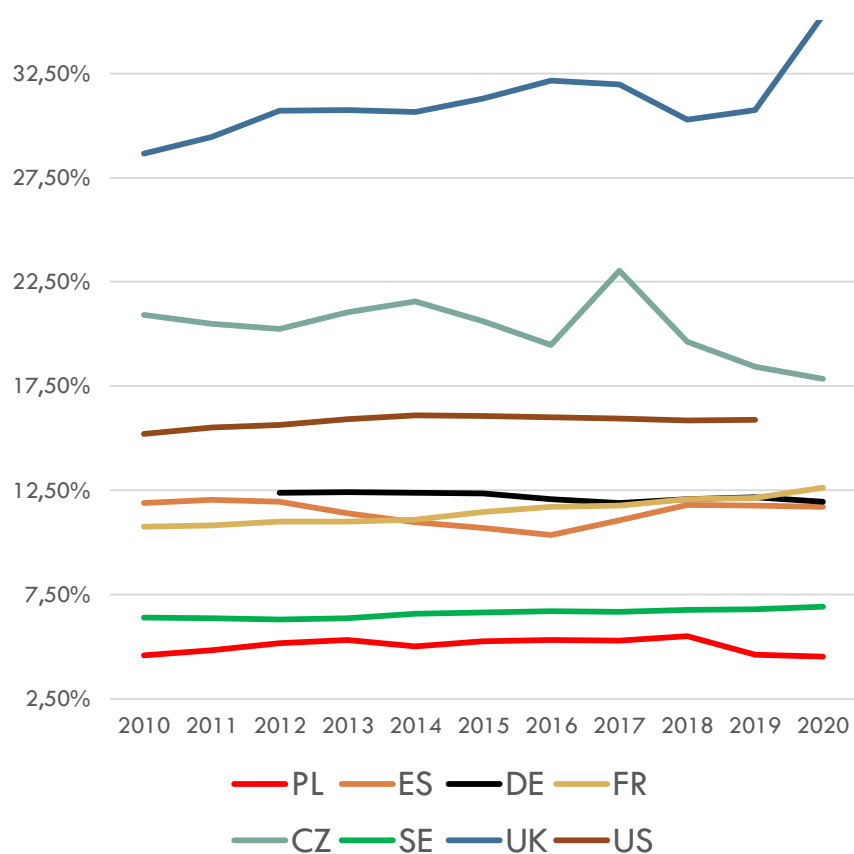
5

- Znaczny stopień zróżnicowania gospodarczej roli NPISH
- Grupy krajów o „tradycyjnie” umiarkowanym znaczeniu NPISH oraz krajów o „tradycyjnie” dużym znaczeniu
- Wzrost gospodarczej roli NPISH we wszystkich krajach objętych badaniem
- Różnice relacji w US i JP świadczą o niewielkim udziale zużycia pośredniego w kosztach/wykorzystaniu zasobów

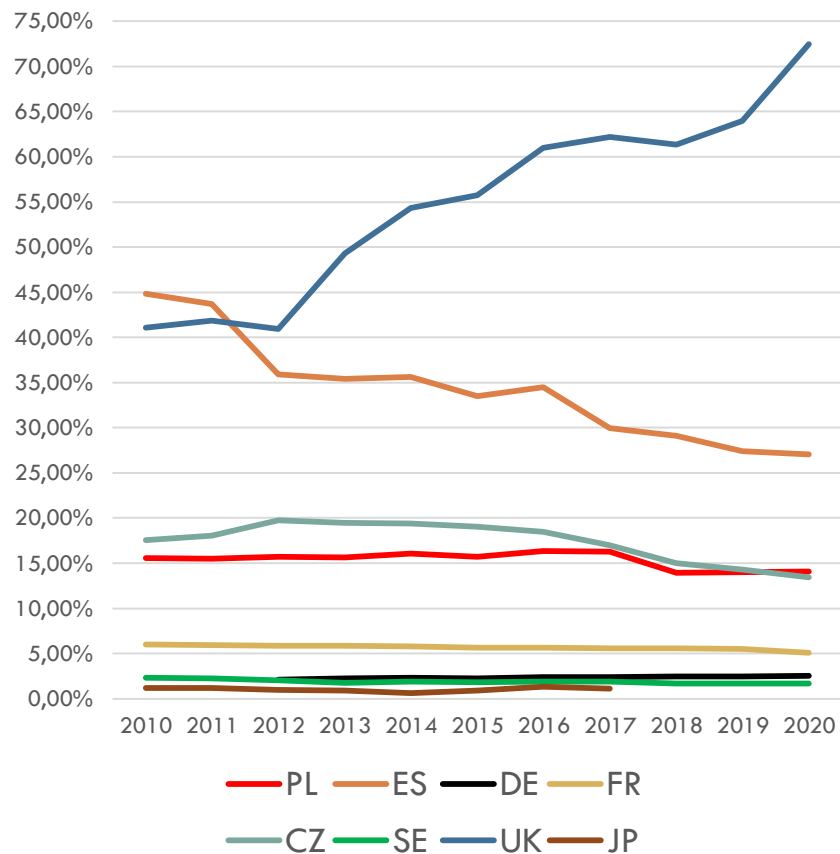
„Komercyjna orientacja” NPISH

6

Udział nadwyżki operacyjnej w wartości dodanej



Relacja „przychodów rynkowych” do produkcji nierynkowej



Obserwacje i wnioski

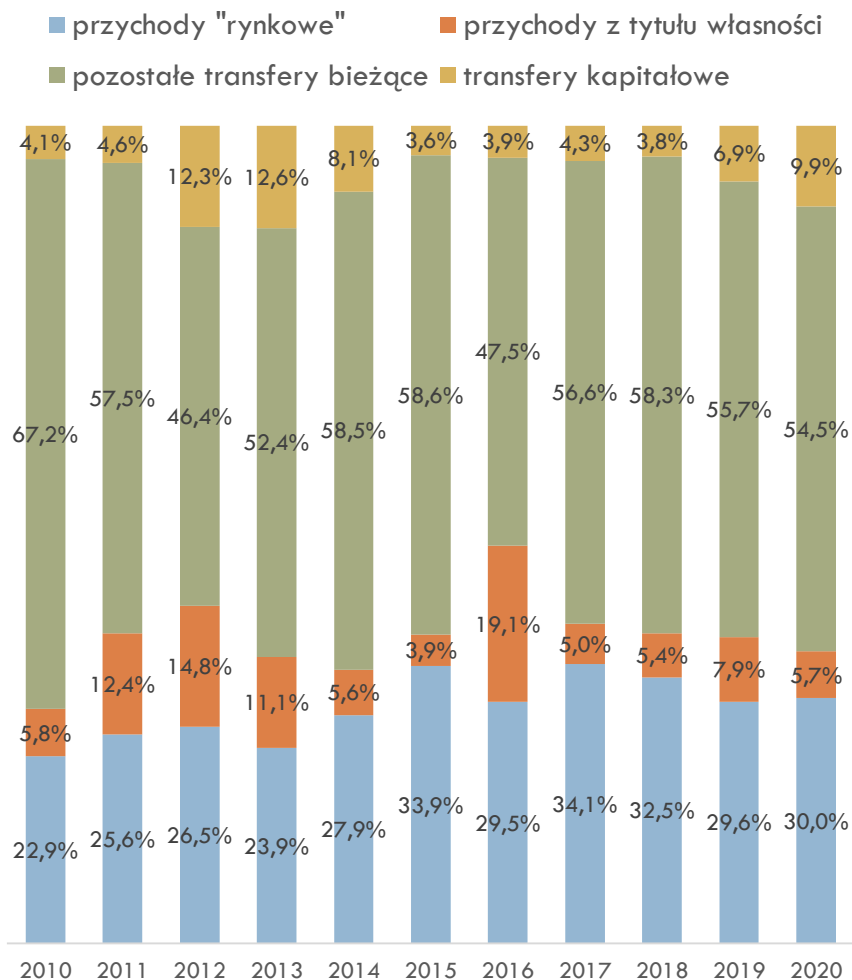
7

- „Komercyjna” orientacja jest przewrotną konwencją terminologiczną
- Ważniejsze jest przeznaczenie nadwyżki operacyjnej
- Udział nadwyżki operacyjnej w GVA znacznie mniejszy niż w sektorze przedsiębiorstw (porównywalny z udziałem nadwyżki w GVA w sektorze rządowym)
- Brak związku między obiema badanymi relacjami: udział „przychodów ze sprzedaży” nie ma znaczenia dla wysokości udziału nadwyżki operacyjnej w GVA

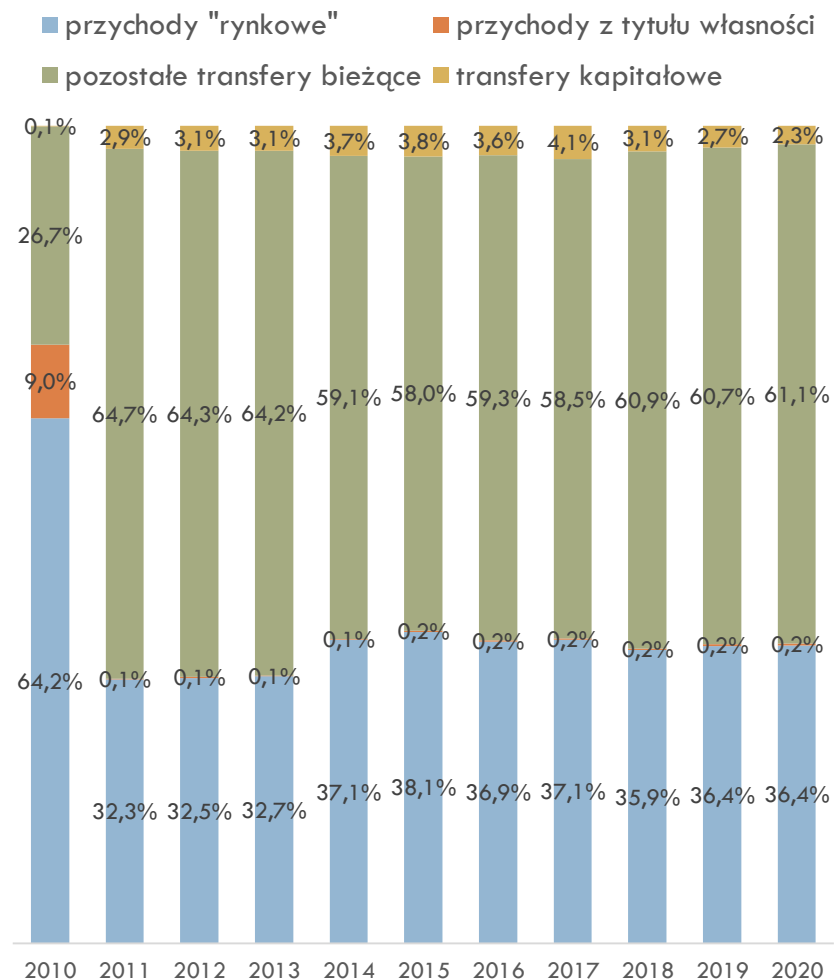
Struktura finansowania 1 / 4

8

PL

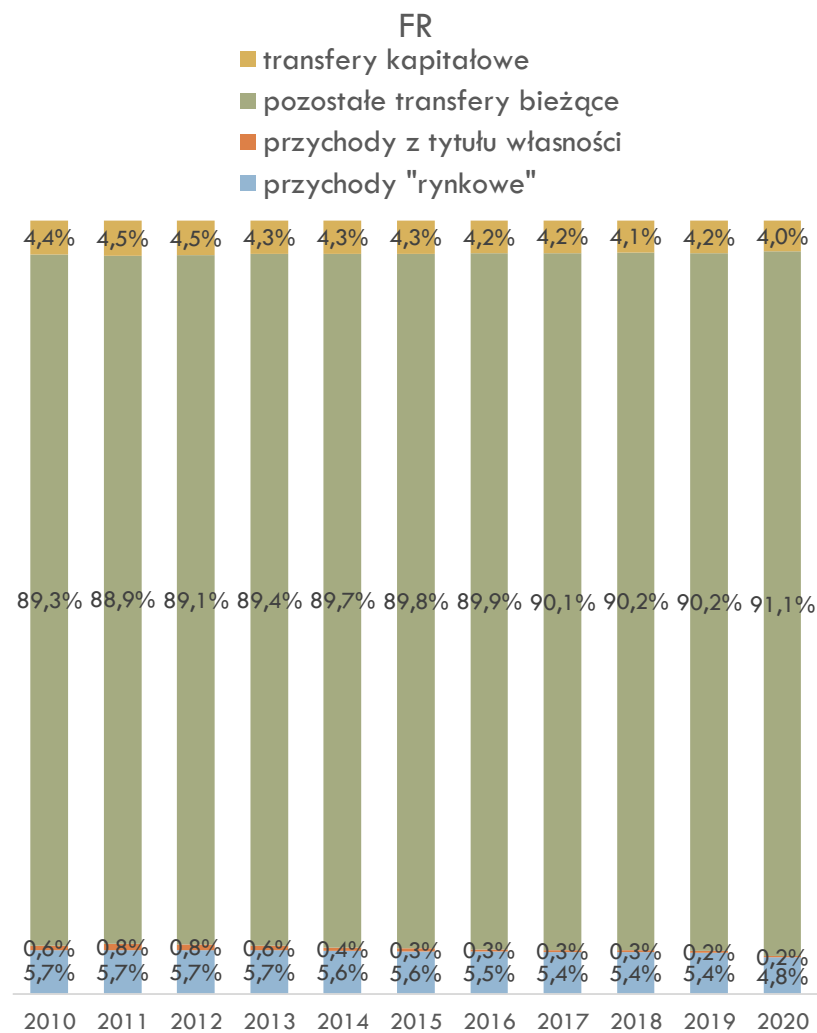
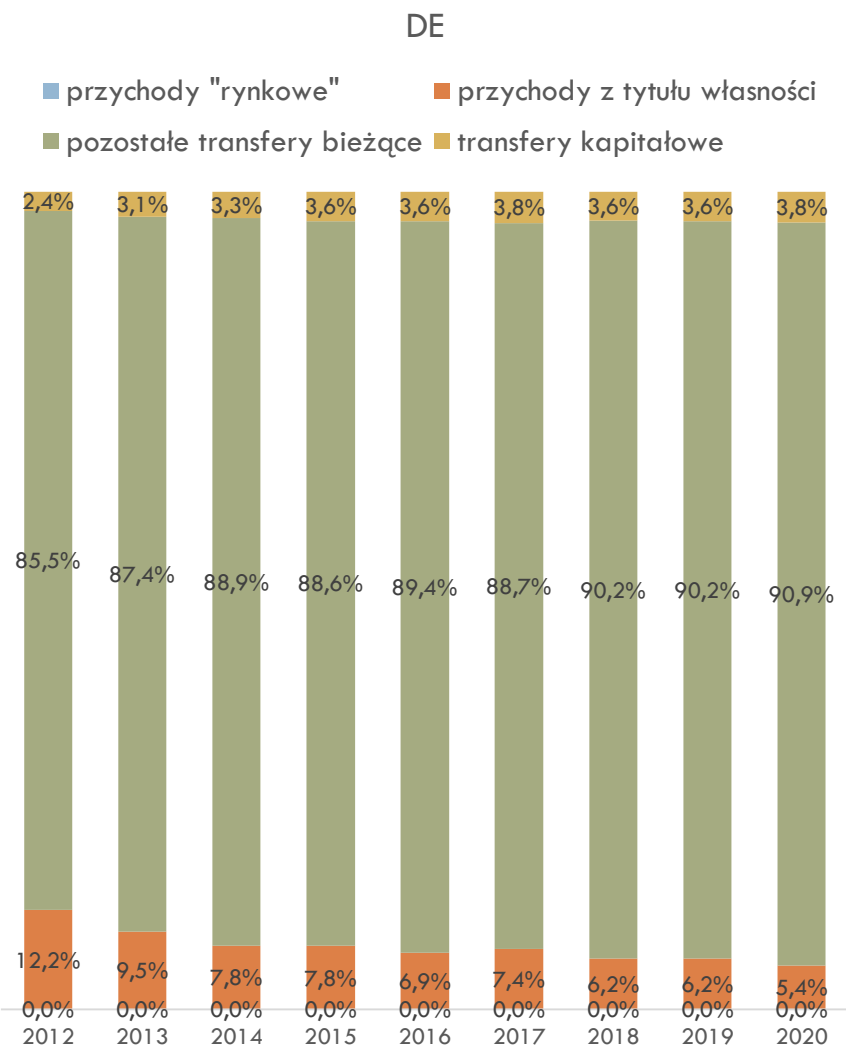


ES



Struktura finansowania 2/4

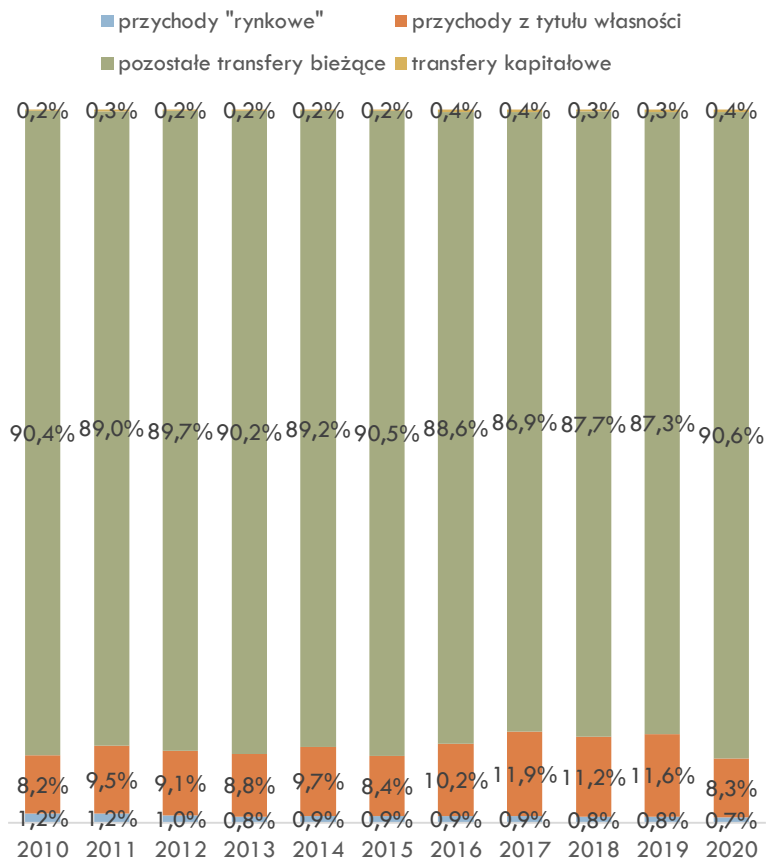
9



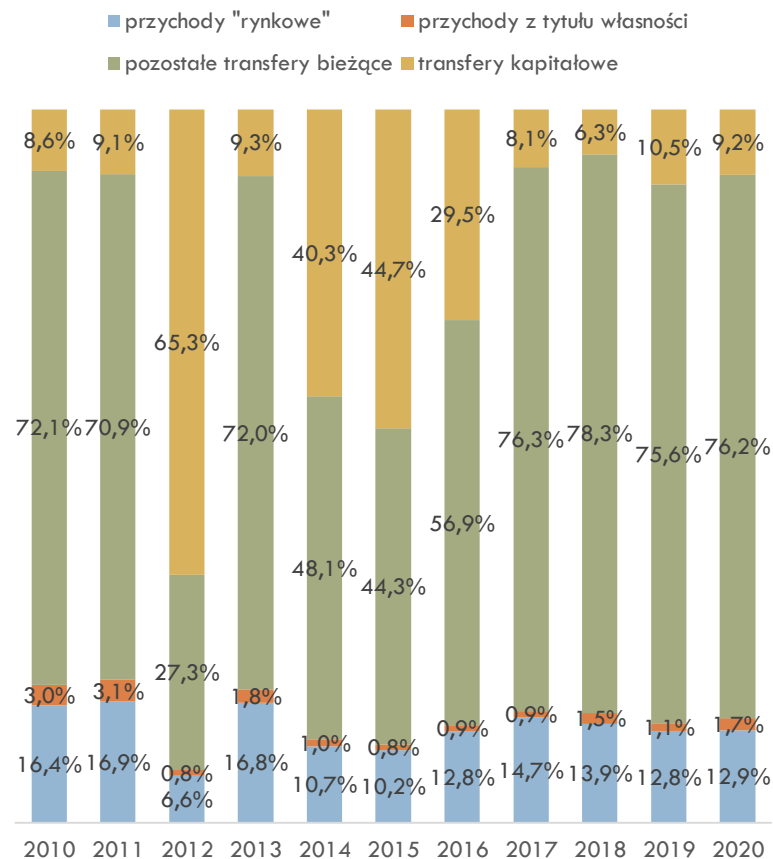
Struktura finansowania 3/4

10

SE



CZ

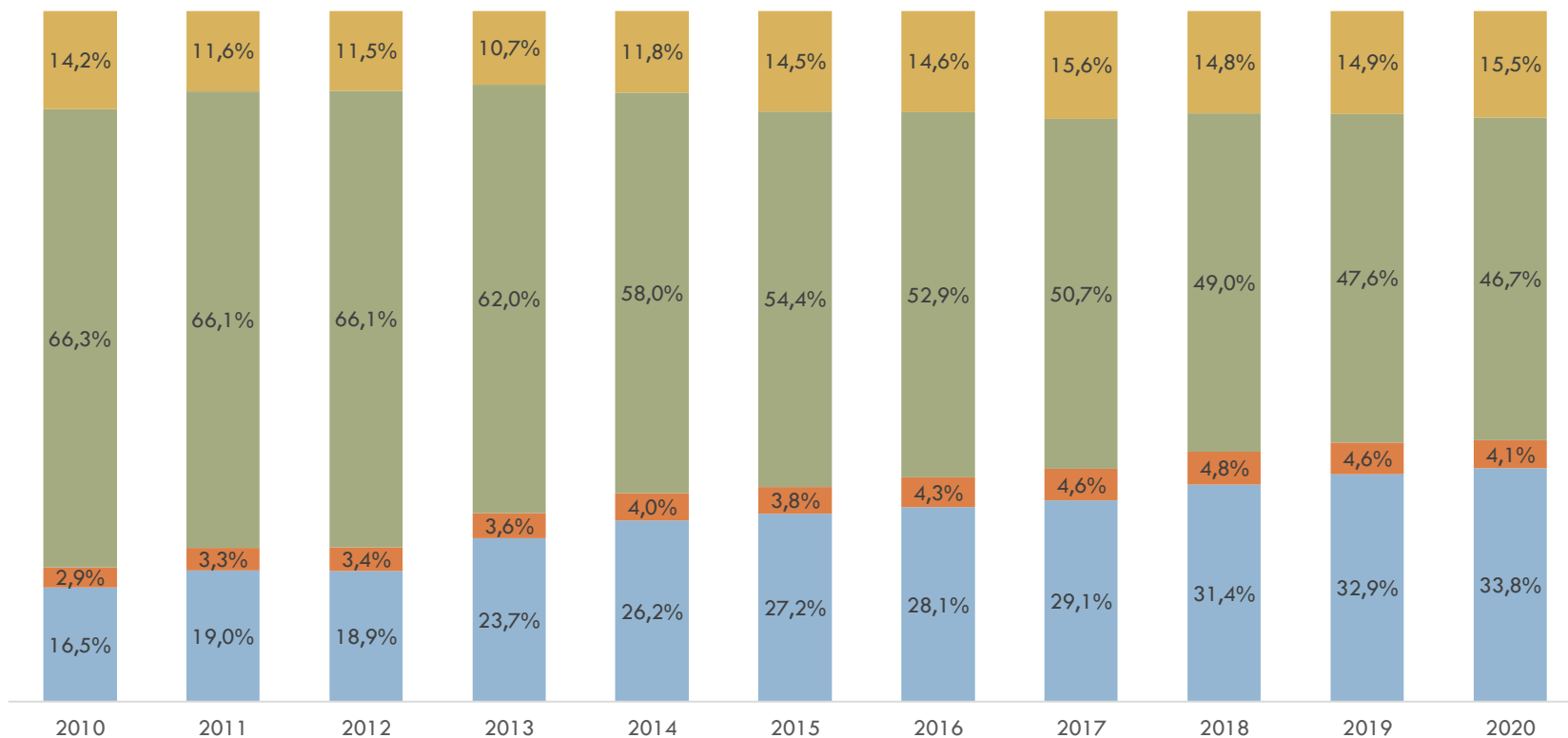


Struktura finansowania 4/4

11

UK

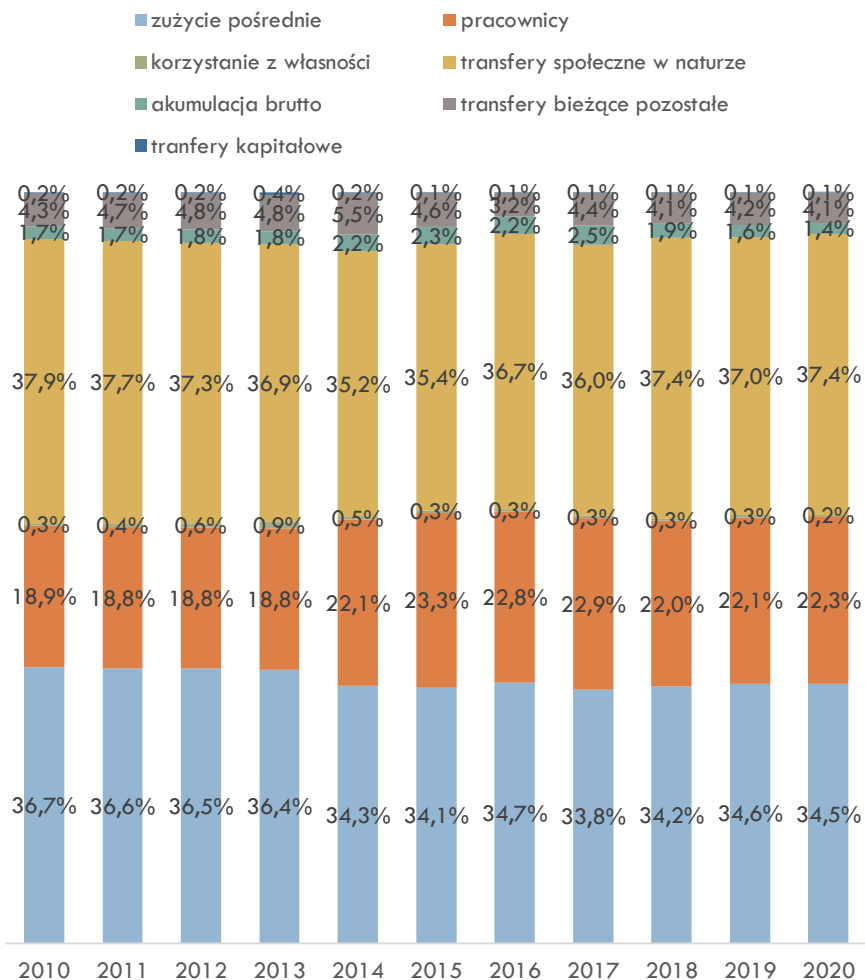
■ przychody "rynkowe" ■ przychody z tytułu własności ■ pozostałe transfery bieżące ■ transfery kapitałowe



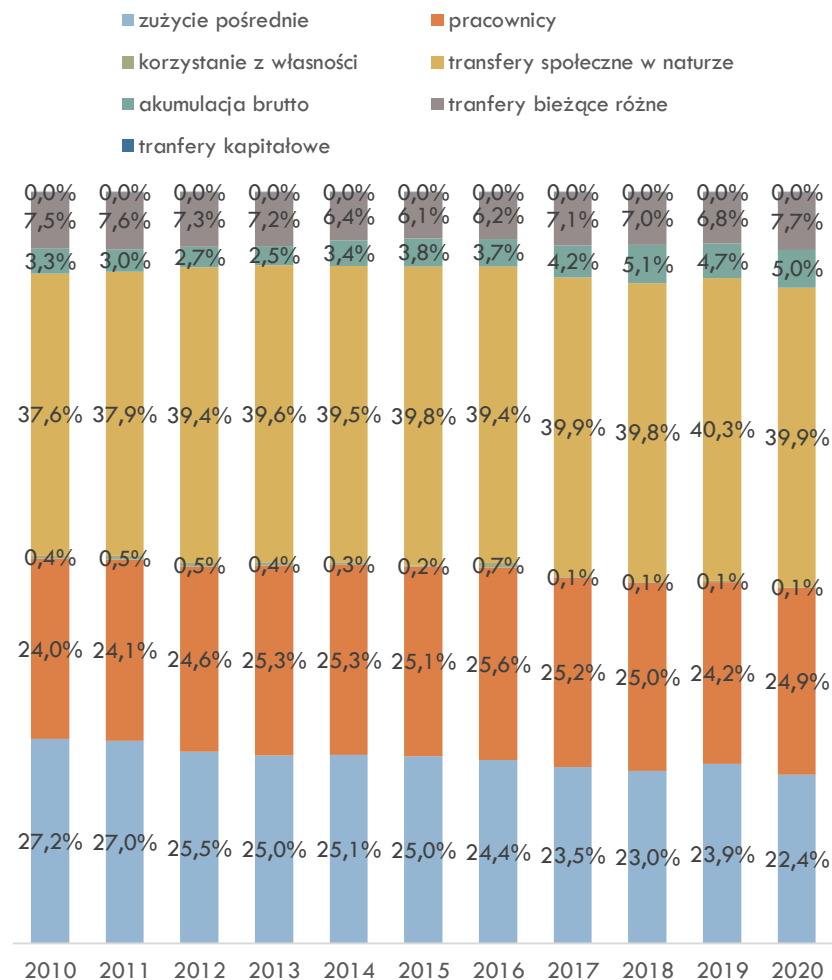
Struktura kosztów (1 / 4)

12

PL



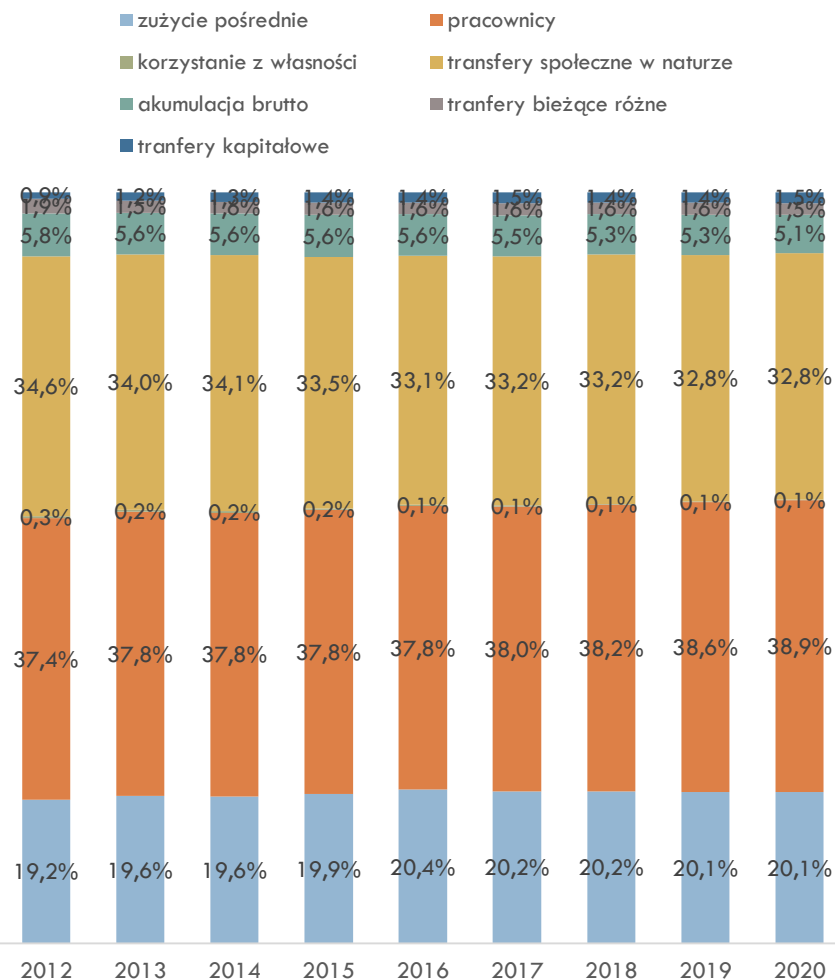
ES



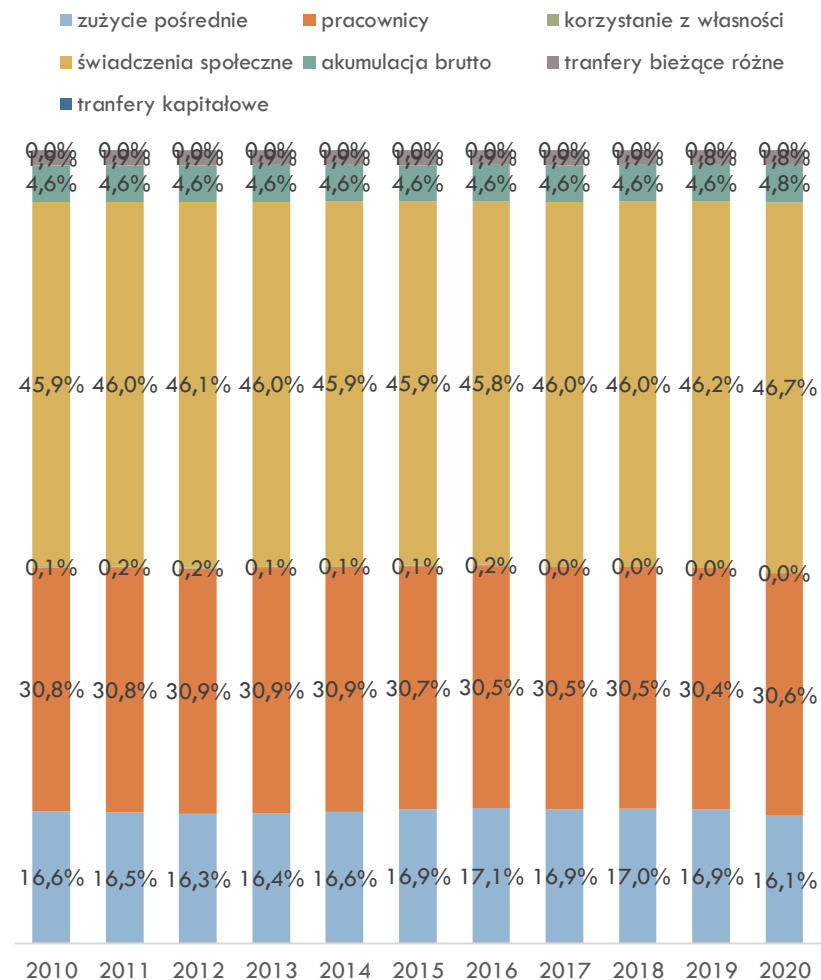
Struktura kosztów 2/4

13

DE



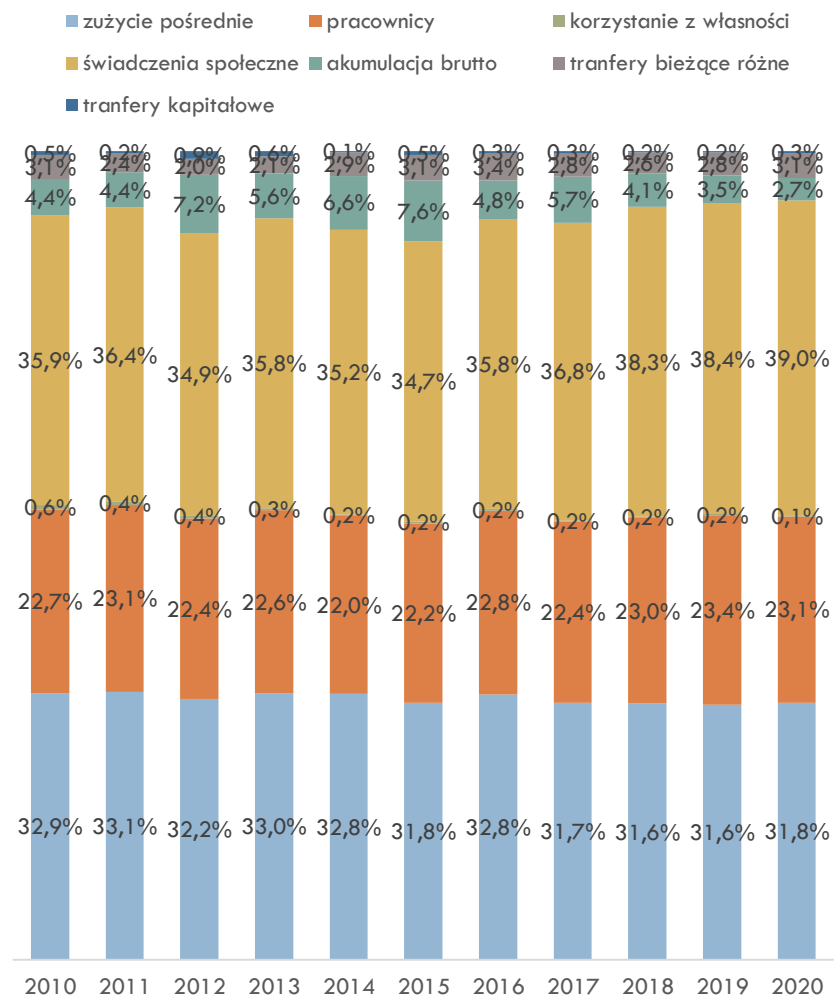
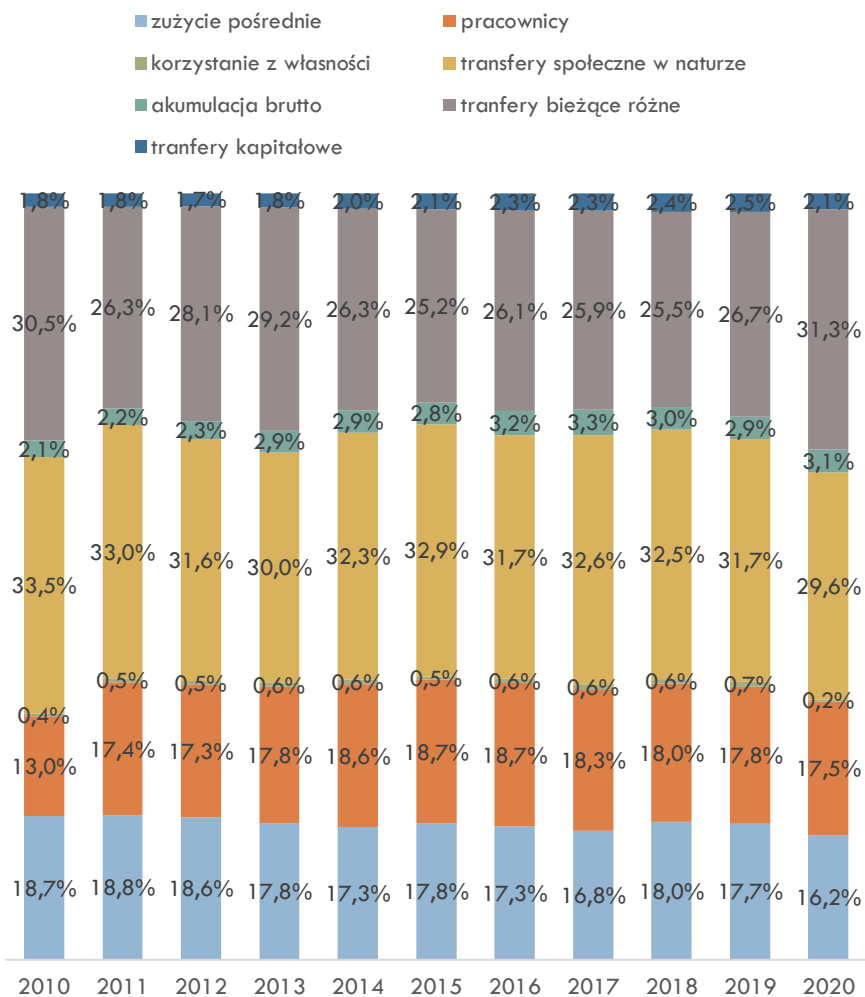
FR



Struktura kosztów 3/4

SE

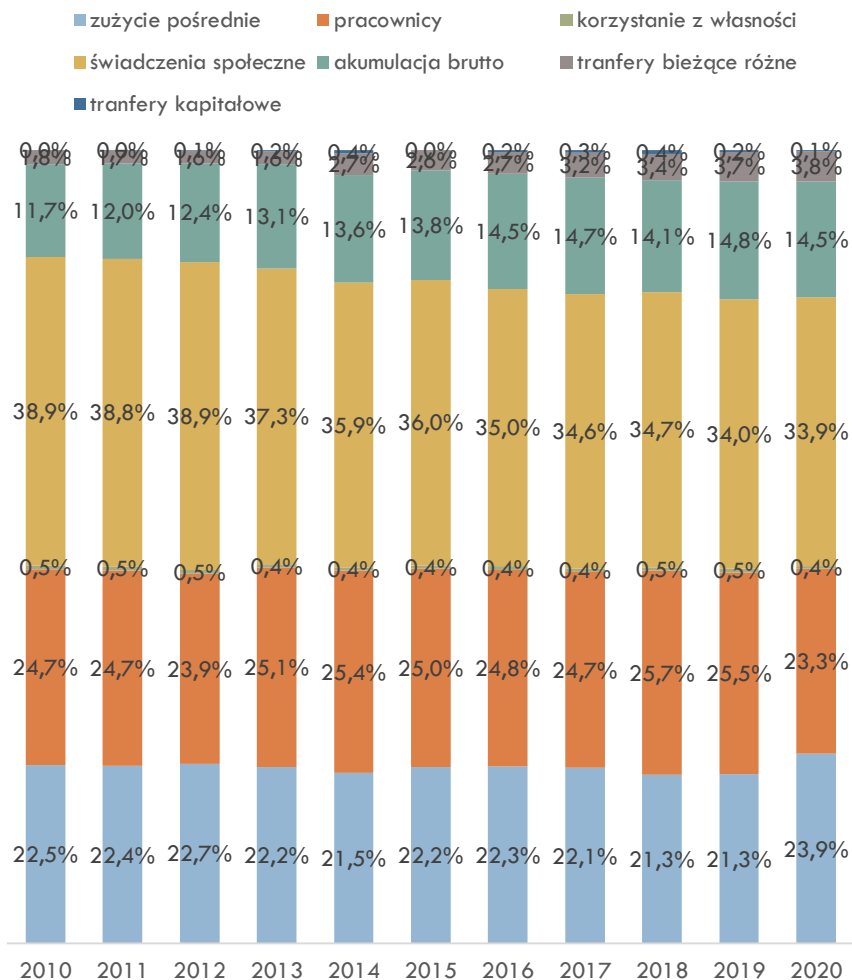
CZ



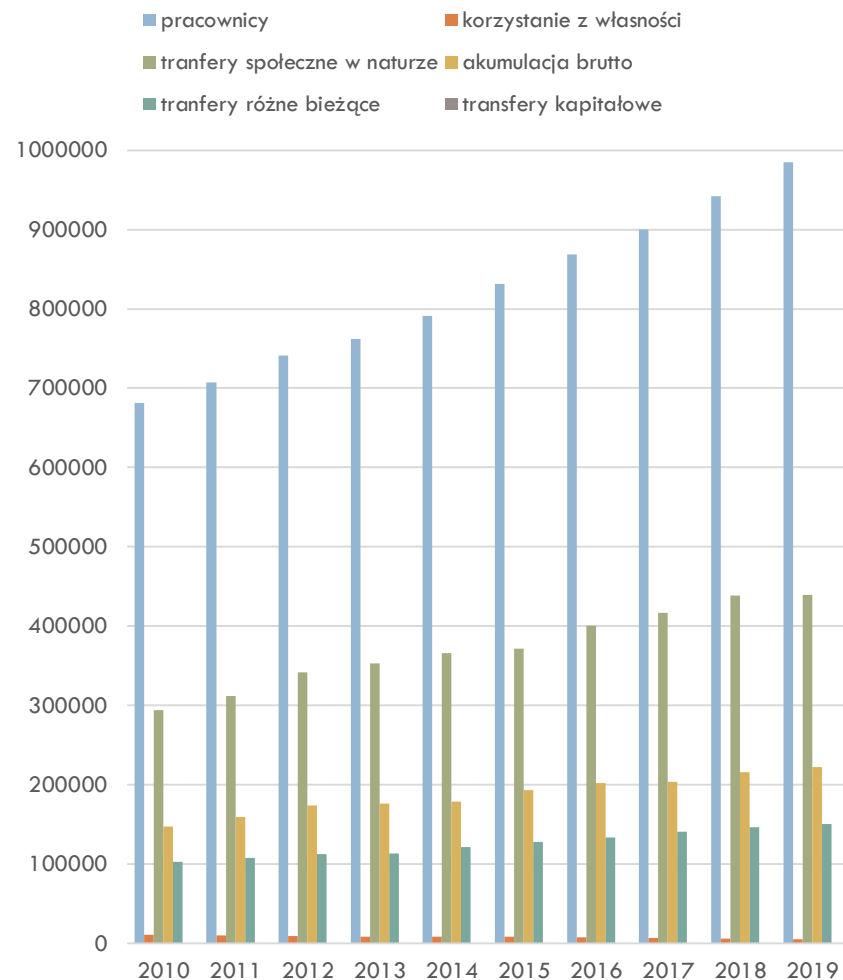
Struktura kosztów 4/4

15

UK



US



Wnioski

16

- Użyteczność danych dostarczanych przez system rachunków narodowych dla dokonywania porównań międzynarodowych
- Potrzeba tworzenia rachunków satelitarnych dla NPISH i instytucji non-profit
- Potrzeba uszczegółowienia D75r – różnych transferów bieżących
- Potrzeba pozyskiwania informacji dla poszczególnych typów NPISH (znaczenie International classification of non-profit organizations – COFOG dla NPOs)